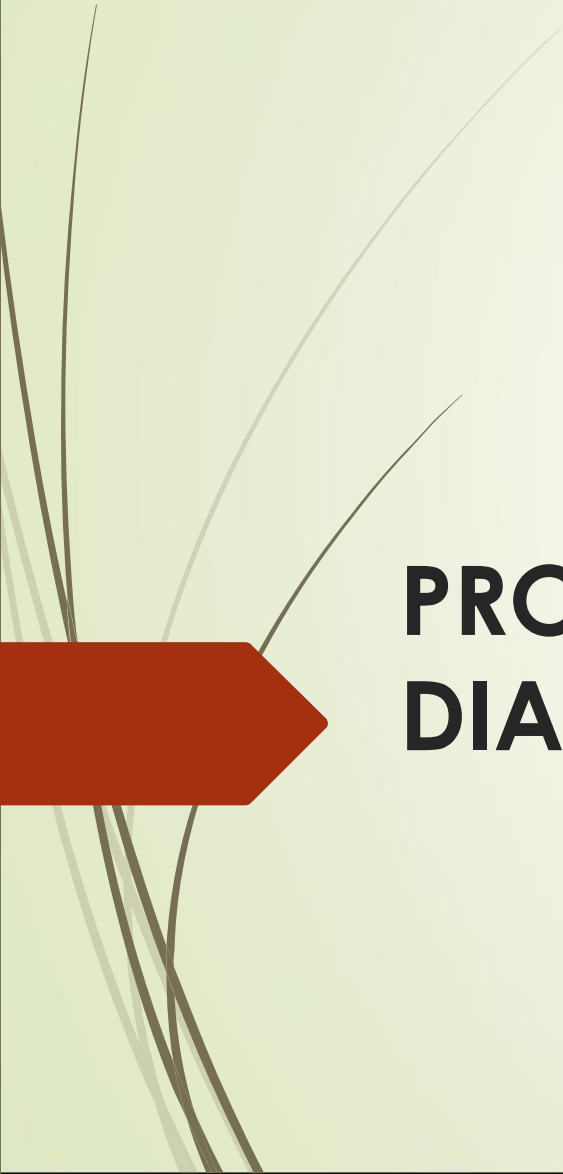




PROPUESTA DE DIAGNÓSTICO INICIAL

2015





ELEMENTO MOTIVADOR

- ➡ Es clave recuperar las relaciones ya establecidas con actores de la comunidad: dirigentes, emprendedores comunitarios y organizaciones públicas con presencia en la comunidad



¿Cómo hacer la diferencia?

ENFOQUE GENERAL

La evaluación rápida es una técnica no invasiva. Busca generar relaciones y a través de esto recuperar información.

Se aplica metodologías de análisis cualitativo que identifica percepciones de la comunidad en un momento específico sobre su cotidianidad

Se parte de identificar actores en la comunidad que sirven de “enlaces”. Estos son actores con los que la MARESA tiene al momento algún tipo de relación.

La información se procesa para la toma de decisiones la cual se desarrolla en un proceso de pensamiento estratégico guiado.

ETAPAS EN LA FASE DE APLICACIÓN DEL DIAGNÓSTICO RÁPIDO

Planificación
operativa y
logística y
generación de
instrumento

Apertura de
relaciones con
la comunidad

Aplicación de
técnicas de
recuperación
de datos en la
comunidad

Elaboración de
informe
diagnóstico

Taller de
pensamiento
estratégico

Acompañamiento y asesoramiento

70 días

Área de influencia: San Antonio de Pichincha

El Método para el trabajo en campo



EQUIPO QUE PARTICIPA EN EL DIAGNÓSTICO





Tiempo, productos y presupuesto



Tiempo

- 70 días
- **Semana 1 a 2:**
Planificación operativa y logística y generación de instrumento y acercamiento a la población
- **Semana 3 a 5 :**
Aplicación de técnicas de recuperación de datos en comunidades
- **Semana 6 a 7:**
Elaboración de informe diagnóstico
- **Semana 8:** Taller de pensamiento estratégico
- **Semana 9:** Informe final consultoría

Productos

- Estrategias de intervención.
- Un informe parcial que detalle las características, tipos y formas de organización de la población e identifique actores claves.
- Un informe final que contenga las recomendaciones de la consultoría y los pasos a seguir para consolidar la relación con la comunidad.

Valor

- US/ 17.000 más IVA
- 60% a la firma del contrato.
- 40% a la entrega del informe final.