

FORMANDO EMPREENDEDORES

Giovanna Lara B.
Diciembre de 2005



Presentación

- ¿Cuál es tu nombre?
- ¿De dónde vienes?
- ¿Qué deporte practicas?
- ¿Cómo te gustaría que te llamen?
- ¿Mi música favorita es?



Expectativas



¿Qué espero del curso?

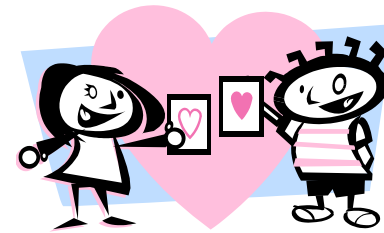
¿Qué espero del maestro o facilitador?

¿Cómo me gustaría que se llevara a cabo el curso?

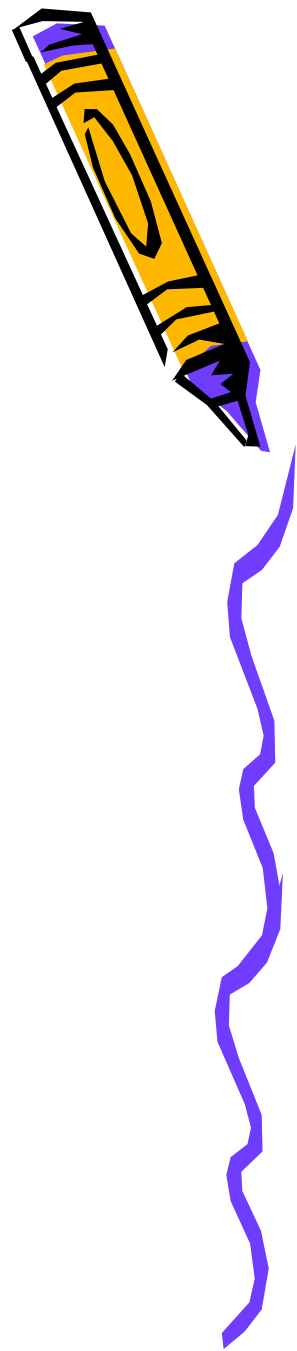
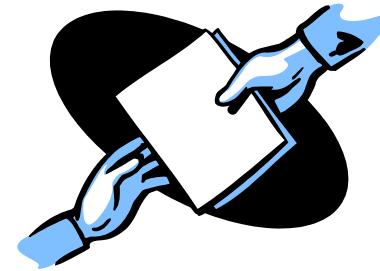


Contrato Personal

¿Qué estoy
dispuesto a dar?



¿A qué me
comprometo?



OBJETIVO's

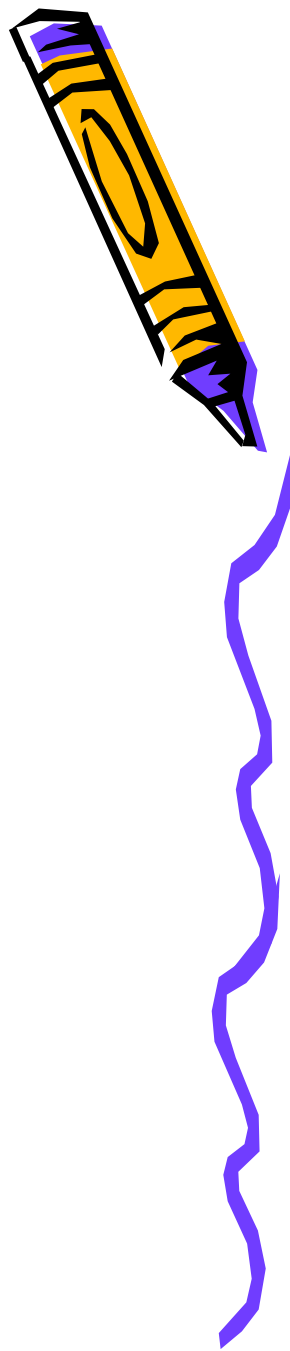


- Desarrollar el espíritu emprendedor, la creatividad y el trabajo en equipo, como base de cualquier emprendimiento.
- Motivar a emprender reconociendo las pautas del comportamiento emprendedor y llevándolas a la práctica.
- Reconocer la importancia de un plan de negocios en la creación de una empresa y sus principales componentes.



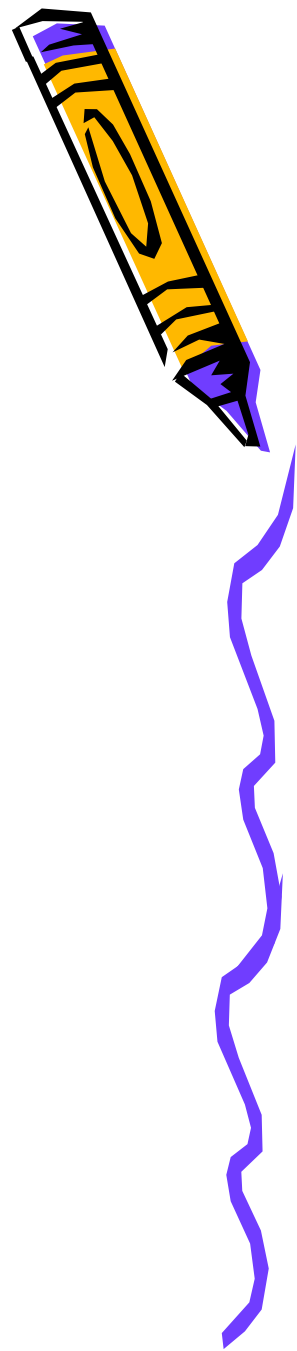
COMO OBTENER EL MÁXIMO APROVECHAMIENTO DEL CURSO

1. Llegar a tiempo
2. Asistir normalmente
3. Tomar parte activa desde el comienzo
4. Platicar
5. Dar al grupo el beneficio de mi experiencia y puntos de vista.



COMO OBTENER EL MÁXIMO APROVECHAMIENTO DEL CURSO

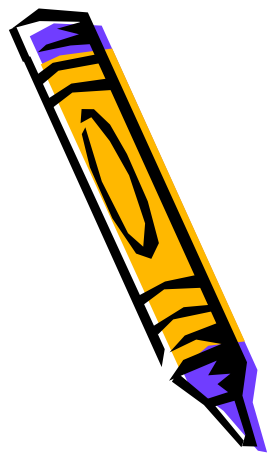
6. Respetar la opinión de los demás
7. Evitar conversaciones privadas
8. Expresar brevemente las propias opiniones
9. No molestarse si los demás no están de acuerdo conmigo
10. Ser crítico, analista y constructivo,.



Cada miembro de este grupo

- Tiene una responsabilidad compartida para que todo lo que emprendan sea un éxito.
- Recuerda que una buena *comunicación* significa *participación*.
- Contribuye para que las decisiones y el trabajo representen la opinión y el esfuerzo del grupo.

Habla siempre que tengas una idea con qué contribuir, si no comprendes algo del tema o cuál es su finalidad, dílo, no te quedes callado.



Se un buen deportista



- No te muestres fastidiado contra la persona que no está de acuerdo contigo, trata de comprender su punto de vista.
- Mediante una *Plática* amistosa puedes lograr tener ideas de otra persona a cambio de las tuyas.

